

2015

Economía y mercado laboral en España



**SECRETARÍA DE ACCIÓN SINDICAL-
COORDINACIÓN ÁREA EXTERNA**

GABINETE TÉCNICO CONFEDERAL

25 de septiembre

ÍNDICE DE CONTENIDOS

1.	EVOLUCIÓN DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA.....	3
1.1.	Perspectivas para España y algunos países destacados.....	3
1.2.	La tendencia del PIB	6
2.	ANÁLISIS DEL MERCADO LABORAL	10
2.1.	Desempleo y cobertura	10
2.2.	Actividad.....	13
2.3.	Ocupación.....	14
2.4.	Temporalidad	16
2.5.	Empleo a tiempo parcial.....	17
2.6.	Empleo por cuenta propia.....	19
3.	EVOLUCIÓN DE LOS SALARIOS	20
3.1.	Comportamiento de los precios	20
3.2.	Evidencias de la contención salarial.....	22
3.3.	Situación del SMI y el IPREM.....	24
3.4.	Renta y riesgo de pobreza.....	25

1. EVOLUCIÓN DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA

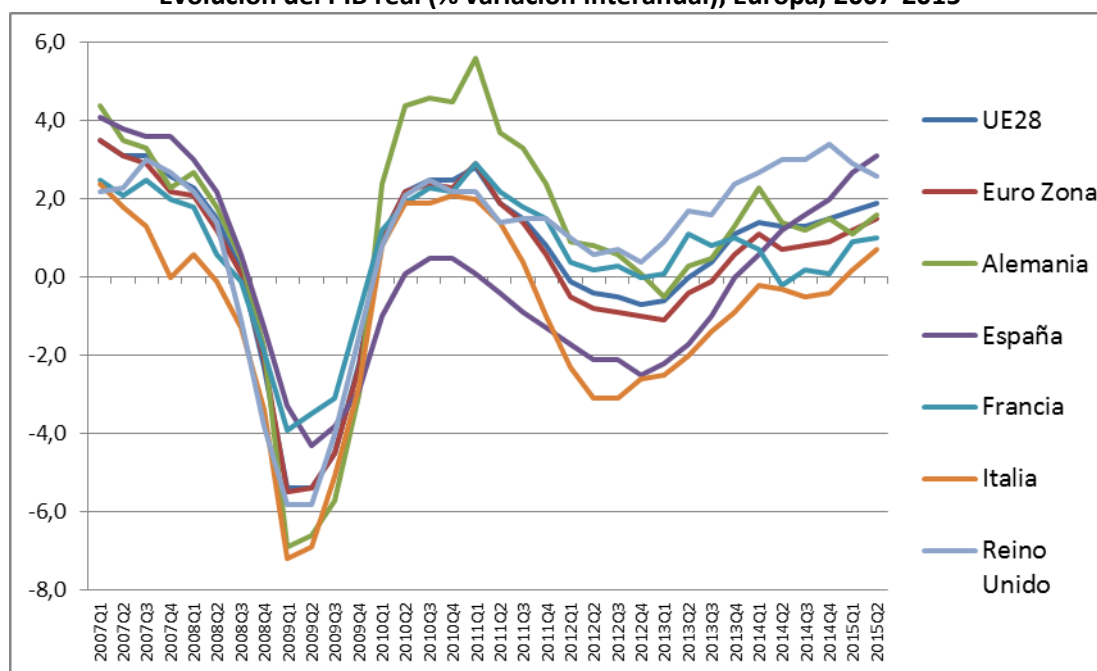
1.1. Perspectivas para España y algunos países destacados

Este verano de 2015 se han cumplido ocho años desde que germinó en Estados Unidos la crisis económica internacional, cuyas consecuencias aún perduran. En este ya largo periodo, los países desarrollados han pasado por fases recesivas del ciclo, por etapas de recuperación y, en algunos casos, por un estancamiento de la actividad económica.

El comportamiento no ha sido el mismo en todos los casos. Estados Unidos ha logrado remontar la actividad en la segunda parte de este ciclo, desde 2012. Mientras, en Europa, el año 2012 supuso la vuelta generalizada a cifras negativas de variación del Producto Interior Bruto, y aún en 2013 se mantenían en negativo economías de la Zona Euro, como por ejemplo España (-1,2%) e Italia (-1,7%).

En 2014, España entra en cifras positivas (hasta un crecimiento medio del 1,4%), mientras Italia permanece con un decrecimiento de su PIB (-0,4%). En el conjunto europeo se observa un moderado avance del PIB, con estancamientos que afectan a grandes países como Francia.

Evolución del PIB real (% variación interanual), Europa, 2007-2015



Fuente: Gabinete Técnico CEC – UGT a partir de Eurostat.

De cara al futuro, las perspectivas mejoran notablemente, superando en el conjunto de Europa la zona negativa. Para España, las cifras resultan optimistas.

Previsiones económicas mundiales del PIB real (% variación anual)

PIB	OCDE		CE		FMI	
	2015	2016	2015	2016	2015	2016
EE.UU.	2,4	2,6	3,1	3,0	2,5	3,0
JAPÓN	0,6	1,2	1,1	1,4	0,8	1,2
ALEMANIA	1,6	2,0	1,9	2,0	1,6	1,7
FRANCIA	1,0	1,4	1,1	1,7	1,2	1,5
ESPAÑA	2,9	2,8	2,8	2,6	3,1	2,5
ITALIA	0,7	1,3	0,6	1,4	0,7	1,2
EUROZONA	1,6	1,9	1,5	1,9	1,5	1,7
REINO UNIDO	2,4	2,3	2,6	2,4	2,4	2,2

Fuente: OCDE (septiembre 2015), Comisión Europea (mayo 2015) y FMI (julio 2015).

Ante esta evolución de la actividad económica en Europa a lo largo de este ciclo, el cumplimiento del Pacto de Estabilidad ha supuesto un sobreesfuerzo económico y social en términos de recortes de gasto público en muchos países.

En este sentido, la incapacidad de generar ingresos a través de la mejora de actividad económica, hasta la llegada de la recuperación, ha provocado una disminución de la recaudación vía impuestos y aportaciones a la Seguridad Social. Por otro lado, algunos gastos con alto peso en el presupuesto no han podido ser recortados (destaca el creciente volumen de intereses procedentes de la deuda pública).

Como consecuencia, en países como España el descenso del déficit público es lento y, en cambio, la proporción de deuda pública sigue en ascenso.

Déficit y deuda pública (en % del PIB), 2009-2014

Déficit público % PIB	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Alemania	-3,0	-4,1	-0,9	0,1	0,1	0,7
España	-11,0	-9,4	-9,4	-10,3	-6,8	-5,8
Francia	-7,2	-6,8	-5,1	-4,8	-4,1	-4,0
Italia	-5,3	-4,2	-3,5	-3,0	-2,9	-3,0
Reino Unido	-10,8	-9,7	-7,6	-8,3	-5,7	-5,7
Deuda pública % PIB	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Alemania	72,6	80,5	77,9	79,3	77,1	74,7
España	52,7	60,1	69,2	84,4	92,1	97,7
Francia	79,0	81,7	85,2	89,6	92,3	95,0
Italia	112,5	115,3	116,4	123,1	128,5	132,1
Reino Unido	65,8	76,4	81,8	85,8	87,3	89,4

Fuente: Gabinete Técnico CEC – UGT a partir de Eurostat.

Para 2015, el escenario macroeconómico presentado por el Gobierno en mayo en el Plan Nacional de Reformas y el Programa de Estabilidad, resulta muy optimista.

Previsiones macroeconómicas del Gobierno (mayo 2015)

(var. % anual)	2015	2016
PIB real	2,9	2,9
Gasto en consumo privado	3,3	2,9
Gasto en consumo de las AAPP	0,1	0,1
Formación bruta de capital fijo	6,3	5,8
Exportaciones	5,4	6,0
Importaciones	6,7	6,4
Deflactor del consumo privado	-0,4	0,9
Empleo equivalente tiempo completo	3,0	3,0
Tasa de paro (% sobre población activa)	22,1	19,8
Déficit público (% sobre el PIB)	-4,2	-2,8
Deuda pública (% sobre el PIB)	98,9	98,5

Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de Ministerio de Economía y Competitividad.

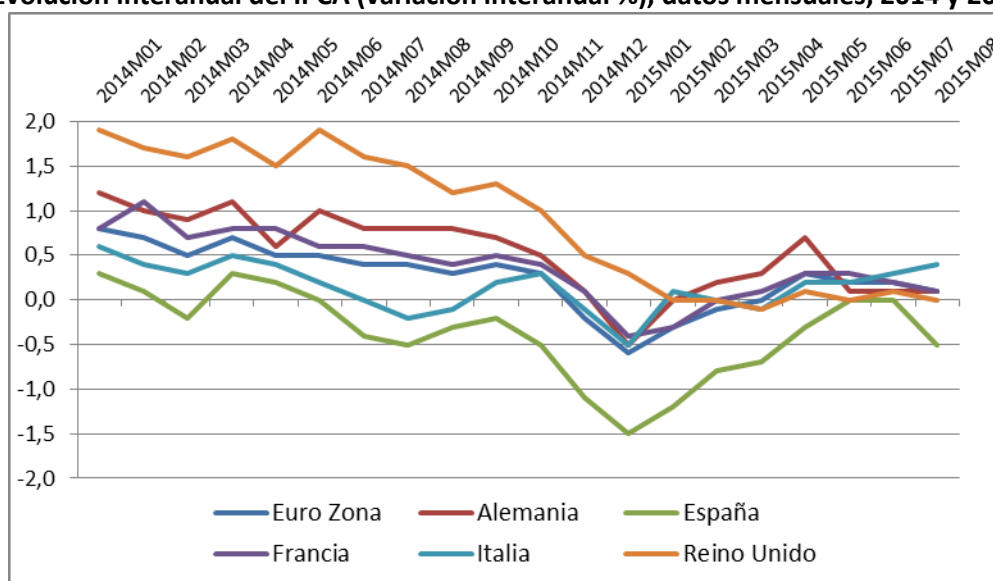
Las actuaciones llevadas a cabo por el **Banco Central Europeo** están siendo determinantes en este proceso de frenar la incertidumbre en los mercados financieros.

Las medidas aprobadas por el BCE desde mitad de 2014, intensificadas el pasado enero, tienen como objetivo impulsar el crédito y fortalecer la demanda en los países de la Zona Euro, infundiendo estabilidad en el área del euro.

El BCE parece convencido de que la economía europea necesita un impulso monetario similar al que ya llevan tiempo aplicando los bancos centrales de Estados Unidos, Japón e Inglaterra.

Confiamos en que estas decisiones, en el contexto de **riesgo de deflación** que presenta la Zona Euro, sean la consolidación de una estrategia política y económica de salida de la crisis diferente a la aplicada hasta ahora, que deben ser complementadas con otras políticas europeas fiscales y de crecimiento.

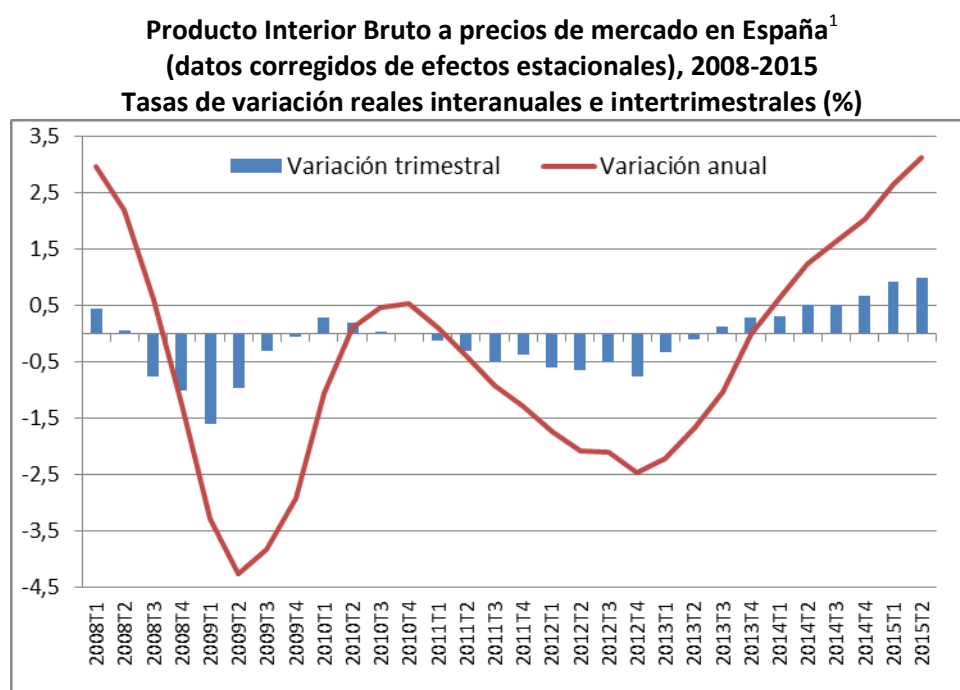
Evolución interanual del IPCA (variación interanual %), datos mensuales, 2014 y 2015



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de Eurostat.

1.2. La tendencia del PIB

El análisis de la variación del PIB en España en 2014 y 2015 señala una mejora clara en la actividad económica. Efectivamente registra más de un año completo de cifras positivas intertrimestrales e interanuales. Así, se confirma una evolución de la producción que apunta a una recuperación de la producción: en términos mensuales España creció un 1% en el segundo trimestre de 2015 y en un año, un 3,1%.



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de CNT-España, INE.

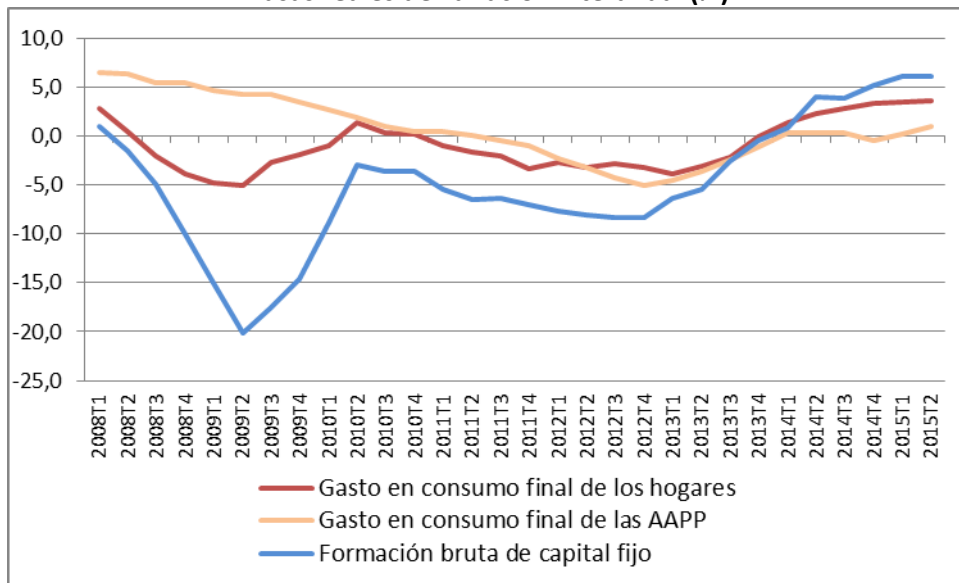
Analizando los datos de la actividad económica por el lado del gasto o la demanda, destaca la recuperación del consumo privado de los hogares, cuya caída se modera a fin de 2013 y desde el inicio de 2014 ofrece cifras interanuales positivas y en ascenso (3,5% para el segundo trimestre de 2015).

El comportamiento del gasto público es más inestable. Durante todo el ejercicio 2013 hay descensos anuales de la variable, y a lo largo de 2014 se estanca en 0,3% la mayor parte del año y -0,5% en el último trimestre. En 2015, remonta hasta un 1% de crecimiento anual para el segundo trimestre.

Por su parte, en 2014 la inversión vuelve a cifras positivas tras 23 trimestres en caída, desde el inicio de 2008. Finaliza 2014 con una subida superior al 5% interanual, que se mantiene en un 6,1% a lo largo del 2015, tanto por la expansión de la inversión en bienes de equipo como por la mejora de las cifras en construcción.

¹ El tercer trimestre de 2014 fue la primera entrega de las Cuentas Nacionales SEC-2010 (con Base 2010). Se trata de una modificación con origen en Europa. Tal y como indica en INE el principal propósito del cambio de base de las Cuentas Nacionales en España es la implementación del nuevo Sistema Europeo de Cuentas Nacionales y Regionales (SEC 2010), que reemplaza al SEC 1995 aplicado hasta 2014 en los países de la Unión Europea.

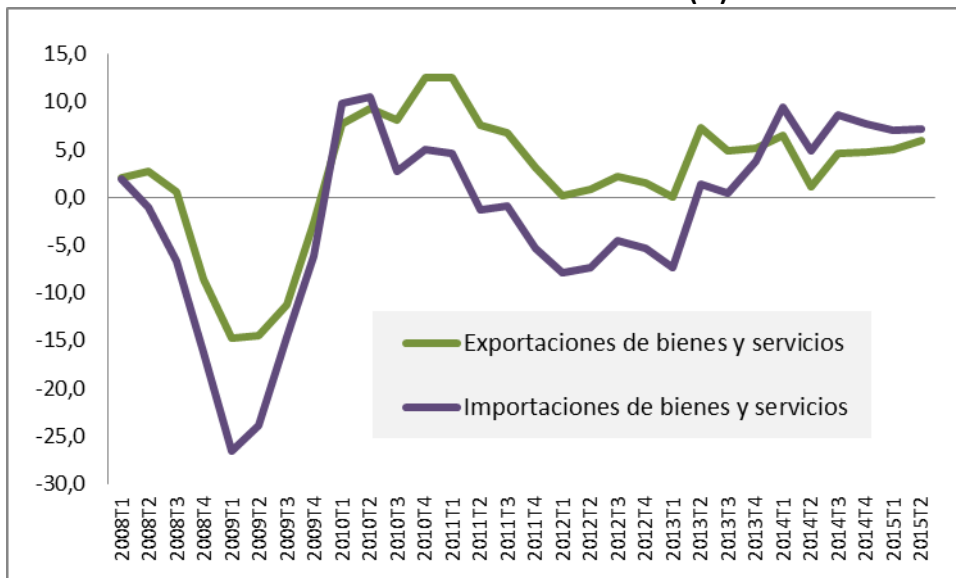
El PIB en España, demanda interna (datos corregidos de efectos estacionales), 2008-2015
Tasas reales de variación interanual (%)



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de CNT-España, INE.

La demanda externa continúa en cifras elevadas desde 2013. A partir de 2014, las importaciones adelantan de nuevo a las exportaciones, demostrando una vez más que la economía española, en etapas de expansión del PIB, basa sus resultados en la demanda interna: la mayor necesidad de producir en el país se cubre con productos procedentes del exterior. En el segundo trimestre de 2015 las exportaciones crecen un 6% anual y las importaciones un 7,2%.

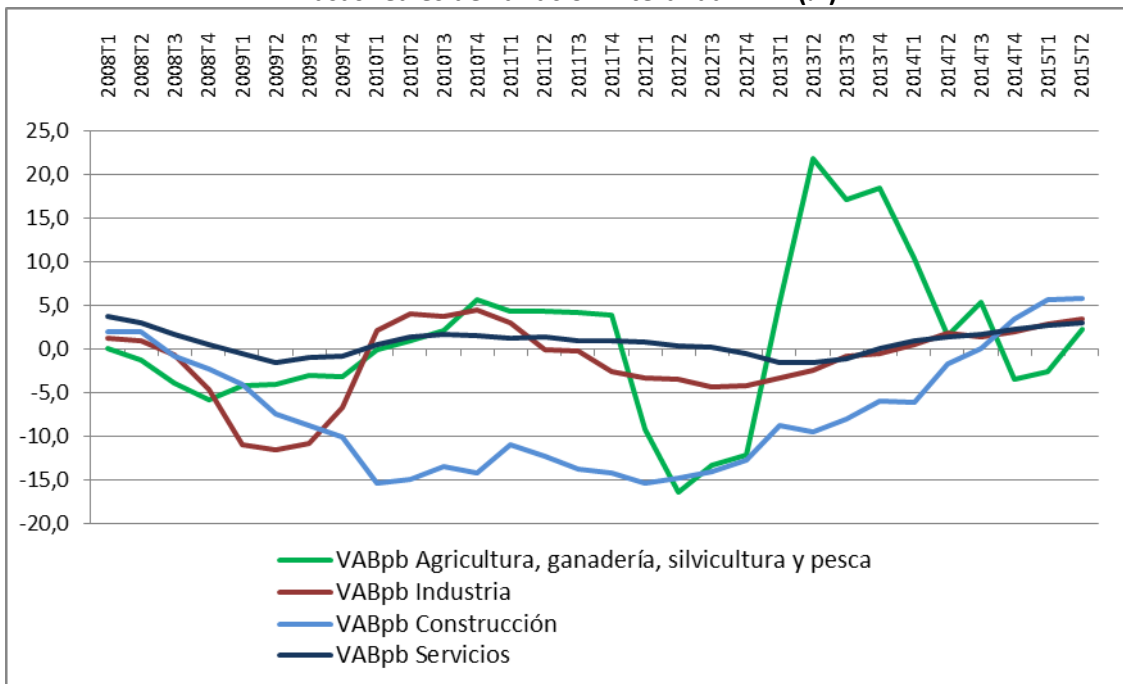
El PIB en España, demanda externa (datos corregidos de efectos estacionales), 2008-2015.
Tasas reales de variación interanual (%)



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de CNT-España, INE.

También en el análisis de la actividad a través de la oferta, se observa una mejora.

El PIB en España, oferta (datos corregidos de efectos estacionales), 2008-2015
Tasas reales de variación interanual VAB (%)



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de CNT-España, INE.

- La agricultura, debido a su fuerte componente estacional, presenta una senda muy inestable. Los años 2012 (con fuertes caídas) y 2013 (con notables ascensos) reflejaron comportamientos irregulares de la actividad. El año 2014 es menos extremo y muestra crecimientos. En el cierre del ejercicio y el comienzo de 2015 se producen decrecimientos, que remontan en el segundo trimestre con una tasa del 2,2%.
- En la industria se logran desde el inicio de 2014 trimestres consecutivos de crecimiento interanual, alcanzando un 3,5% en el segundo trimestre de 2015.
- La construcción se mantiene en cifras negativas hasta mitad de 2014 y finaliza el cuarto trimestre de ese año con una recuperación, que ha ido avanzando a lo largo de 2015 hasta un 5,8% interanual en el segundo trimestre.
- En los servicios, se retoma el cauce del crecimiento desde 2014; suman ya seis trimestres seguidos de cifras positivas. En el segundo trimestre de 2015 creció este sector un 3%.

El análisis de la actividad a través de la remuneración de los factores de producción da pie a profundizar en las consecuencias que esta crisis está teniendo en la economía y la sociedad española.

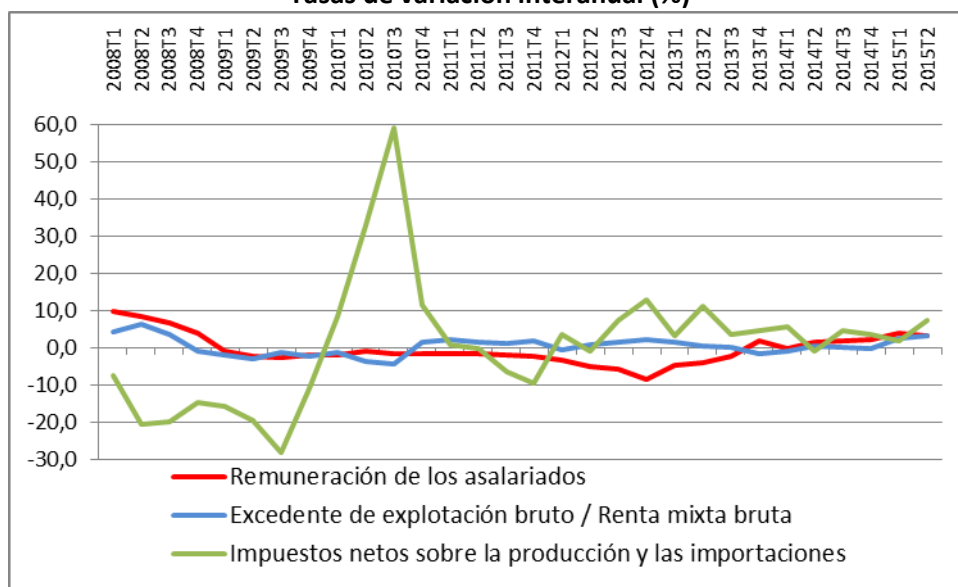
Durante la etapa de expansión económica crecieron anualmente el conjunto de los factores de producción. El inicio de la recesión queda marcado por el desplome de los impuestos, fiel reflejo del comienzo de la paralización de la actividad económica en España. Esta variable se estanca en valores negativos hasta fin de 2009. En 2010 repunta de forma espectacular, para después volver a caer y recuperarse sucesivamente, mostrando alteraciones derivadas de la actividad económica generada y de la estacionalidad. En el segundo trimestre de 2015 aumenta un 7,5% anual.

Por su parte, tanto el trabajo como el capital se mantienen en cifras positivas hasta fin de 2008 y decrecen en 2009 y 2010. El último trimestre de 2010 marca el nacimiento de diferencias. El EBE y renta mixta muestra un comportamiento favorable durante todo el periodo (sólo con un pequeño inciso del -0,5% al inicio de 2012) hasta fin de 2013. El comportamiento a partir de

ahí es irregular y la última cifra disponible del segundo trimestre de 2015 señala un incremento del 3,4%.

Mientras, la remuneración de asalariados se ha situado por debajo de cero, de forma continuada, entre el inicio de 2009 y el tercer trimestre de 2013 (también el primer trimestre de 2014). En el resto de trimestres, hasta el segundo de 2015, se ven variaciones anuales positivas; la última del 3,3%.

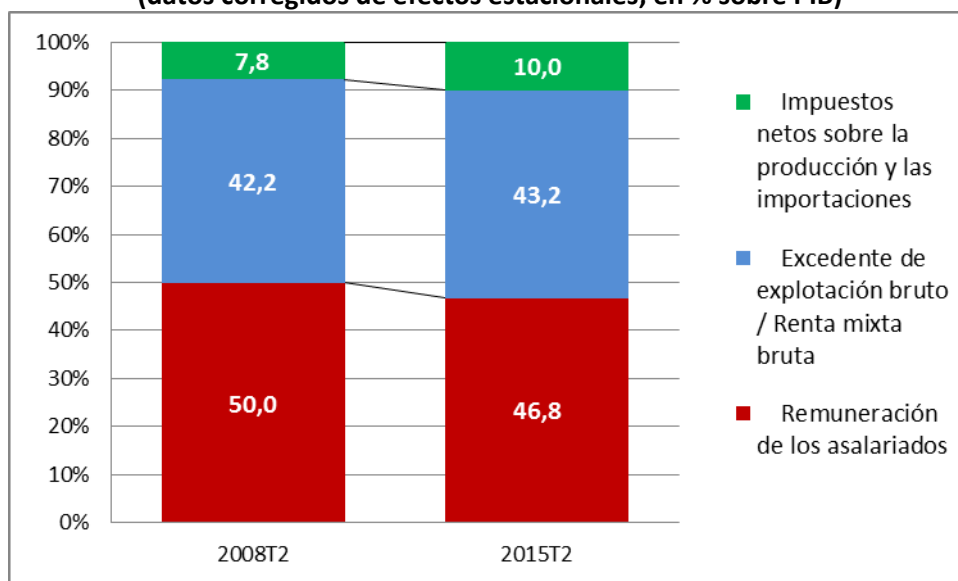
El PIB en España, rentas (datos corregidos de efectos estacionales), 2008-2015
Tasas de variación interanual (%)



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de CNT-España, INE.

Como consecuencia de las pérdidas acumuladas en los años de recesión, las rentas del trabajo han ido perdiendo peso en la renta nacional, mientras el EBE/renta mixta ha ido ganando.

El PIB en España, peso de las rentas de los factores en la renta nacional IIT2008-IIT2015
(datos corregidos de efectos estacionales, en % sobre PIB)



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de CNT-España, INE.

2. ANÁLISIS DEL MERCADO LABORAL

La recesión económica sufrida en España se ha manifestado con especial virulencia en el mercado de trabajo. Desde el tercer trimestre de 2008 comenzó una profunda destrucción de empleo que elevó, y mantiene, la tasa de paro en niveles insospechables (más del 26% en 2013 y un 22,37% en el segundo trimestre de 2015).

El año 2014 finaliza con un descenso en la población activa respecto a 2013 y, en cambio, ampliándose la inactividad; tendencias que persisten en el inicio de 2015, pero revierten en el segundo trimestre del año. La tasa de actividad se mantiene por el momento inferior al 60% logrado en años previos. A lo largo de 2014, y también en 2015, se incrementó la ocupación, dando lugar a un leve ascenso en la tasa de empleo. Por su parte, se reducen ligeramente el número de parados y la tasa de paro, en parte por el efecto desánimo de la población activa.

Estas mejoras ocurridas en el año 2014 y mitad del 2015 deben tratarse con cautela, en el marco de una recuperación de la actividad económica y teniendo en cuenta la fuerte incidencia de la estacionalidad en España (periodos de vacaciones y temporada estival). Además, hay que considerar no sólo la cantidad de empleo creado y no destruido, sino también la calidad de estos nuevos empleos y de los ya existentes.

Actividad, empleo y paro en España, número y tasas, 2008 – 2015

	Media	Media	Media	Media	Media	Media	Media	I trim	II trim
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2015
Activos (miles)	23.066	23.260	23.365	23.434	23.444	23.190	22.955	22.899	23.016
Inactivos	15.325	15.391	15.396	15.408	15.371	15.448	15.560	15.618	15.481
Tasa actividad %	60,08	60,18	60,28	60,33	60,40	60,02	59,60	59,45	59,79
Ocupados (miles)	20.470	19.107	18.725	18.421	17.633	17.139	17.344	17.455	17.867
Tasa empleo (16-64) %	65,44	60,82	59,66	58,80	56,51	55,57	56,78	57,28	58,70
Parados (miles)	2.596	4.154	4.640	5.013	5.811	6.051	5.611	5.445	5.149
Tasa paro %	11,25	17,86	19,86	21,39	24,79	26,09	24,44	23,78	22,37

Fuente: Gabinete Técnico CEC – UGT a partir de EPA, INE.

Un análisis más detallado de los últimos datos disponibles sobre el mercado de trabajo permite obtener conclusiones más precisas sobre el mercado laboral español.

2.1. Desempleo y cobertura

A pesar de los relativamente mejores resultados en términos de actividad económica, no es posible afirmar que España haya salido de la crisis en un país donde hay más de cinco millones de parados (según la EPA), que elevan la tasa de desempleo hasta el 22,4% de la población activa.

Así, entrando en 2015, las cifras en general son algo más optimistas que en el periodo anterior, acordes con la mejora de la actividad económica. Sin embargo, dadas las características del empleo creado (como se analiza en siguientes apartados es trabajo temporal, a tiempo parcial,...) no parece que se esté generando una transformación del modelo productivo ni un cambio de tendencia que pueda lograr crecimientos sostenibles visibles a medio plazo, que permitan rebajar la tasa de paro al menos por debajo del 20% en 2016.

Y así lo corroboran las previsiones de la Comisión Europea y de la OCDE (no así del propio Gobierno, más optimista, que pronostica un 19,7% para 2016).

Paro por sexo, edad y nacionalidad, 2008 – 2015

	Media	Media	Media	Media	Media	Media	Media	<i>I trim</i>	<i>II trim</i>
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2015
Parados (miles)	2.596	4.154	4.640	5.013	5.811	6.051	5.611	5.445	5.149
Tasa de paro %	11,25	17,86	19,86	21,39	24,79	26,09	24,44	23,78	22,37
Hombres (miles)	1.320	2.300	2.536	2.706	3.131	3.206	2.917	2.802	2.589
Tasa paro masculina (%)	10,05	17,64	19,57	21,04	24,58	25,60	23,60	22,74	20,96
Mujeres (miles)	1.276	1.854	2.104	2.307	2.680	2.846	2.694	2.642	2.561
Tasa paro femenina (%)	12,84	18,13	20,22	21,81	25,03	26,67	25,43	24,98	24,01
Menores de 25 años (miles)	595	847	858	894	956	951	851	782	767
Tasa de paro menores 25 (%)	24,45	37,73	41,48	46,19	52,86	55,48	53,20	51,36	49,22
Mayores de 55 años (miles)	181	304	367	408	510	584	605	599	592
Tasa de paro mayores 55 (%)	7,06	11,53	13,54	14,39	17,25	19,36	19,32	18,41	17,89
Tasa paro españoles %	10,17	15,99	18,08	19,48	22,97	24,43	23,04	22,42	21,22
Tasa paro extranjeros %	17,44	28,25	29,95	32,60	35,94	37,02	34,49	33,65	30,84
Desempleados más de 1 año (%)	21,49	28,44	42,55	48,14	52,33	58,44	61,78	61,2	61,9
Desempleados más de 2 años (%)	10,01	10,43	16,97	24,64	29,89	36,08	42,52	43,7	44,8

Fuente: Gabinete Técnico CEC – UGT a partir de EPA, INE.

El desempleo ha seguido una tendencia de ascenso entre **hombres y mujeres** a lo largo de la recesión, si bien desde 2014 frena en ambos sexos. En el inicio de la recuperación la tasa de paro masculina se está reduciendo en mayor proporción que la femenina (se ha situado entre los hombres en el 21% en el segundo trimestre de 2015 y entre las mujeres en el 24%), mostrando una vuelta a esa brecha estructural donde persiste la preferencia del mercado laboral español hacia la contratación masculina.

Por edades, siguen siendo preocupantes las cifras del paro entre los grupos de jóvenes y los mayores de 55 años.

Entre los **jóvenes** hay que resaltar el escaso alcance que el **Plan de Garantía Juvenil** está teniendo hasta la fecha; motivo por el cual el Ministerio de Empleo aprobaba una ampliación del grupos de beneficiarios hasta 29 años. La realidad es que a 31 de agosto sólo estaban registrados en el sistema 95.399 (un 6,8% de los jóvenes menores de 30 años desempleados según la EPA). Y aún se desconoce el número de contrataciones o acciones de formación que han recibido o están recibiendo.

Destaca que la reducción del paro entre los jóvenes no se compensa con la creación de empleo en este grupo. Una situación que sólo se explica por la caída de la actividad entre los 16 y los 35 años, provocado no sólo por el envejecimiento de la población sino también por la salida de jóvenes a otros países en busca de oportunidades de mejores empleos y formación.

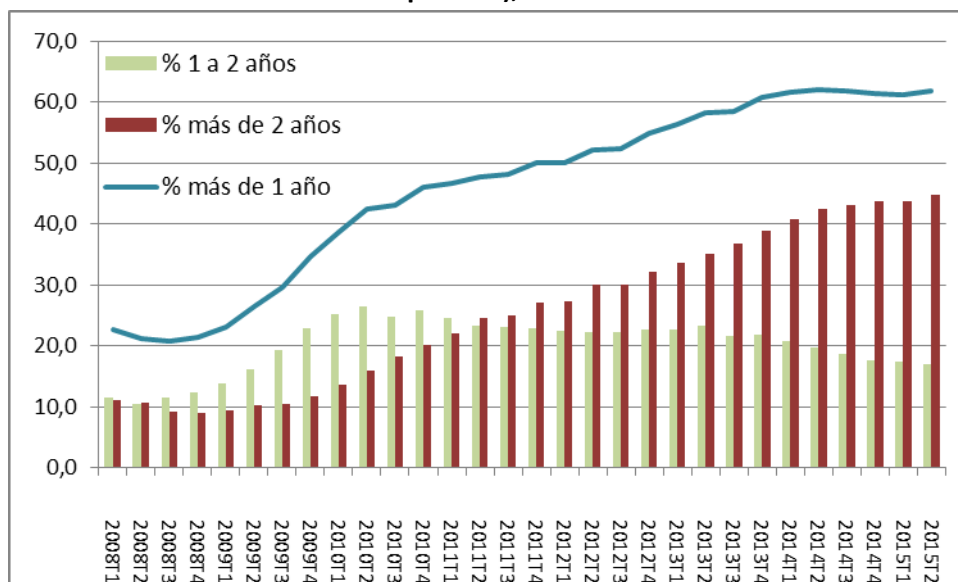
Entre los **mayores de 55 años**, persiste el problema del paro: la tasa de desempleo de las personas con más de 55 años se ha multiplicado casi por tres desde 2008. Así, es alarmante

este incremento del desempleo entre las personas de más edad, con mayor riesgo de entrar en la categoría de “desempleo estructural”. Un colectivo muy ligado al paro de larga duración, con un elevado peligro de caer en el efecto desánimo, debido a las dificultades que presentan a la hora de reincorporarse al empleo y la insuficiencia de políticas destinadas a su empleabilidad.

Por su parte, el **paro de larga duración** se ha ido extendiendo con el avance de la crisis. En 2008 poco más del 20% de las personas en desempleo llevaba más de un año buscando empleo, un porcentaje que se sigue elevando hasta el 62% en el segundo trimestre de 2015, siendo cada vez mayor la incidencia de las personas que llevan buscando empleo más de dos años (cerca del 45% de los desempleados).

El **Programa de Activación para el Empleo** recogía en febrero sus primeras cifras de resultados (8.478 beneficiarios). Un número que hasta se eleva a 56.573 personas a fin de julio de 2015. Un volumen claramente insuficiente ante las estimaciones del propio Ministerio de atender a más de 400.000 potenciales beneficiarios con este Programa.

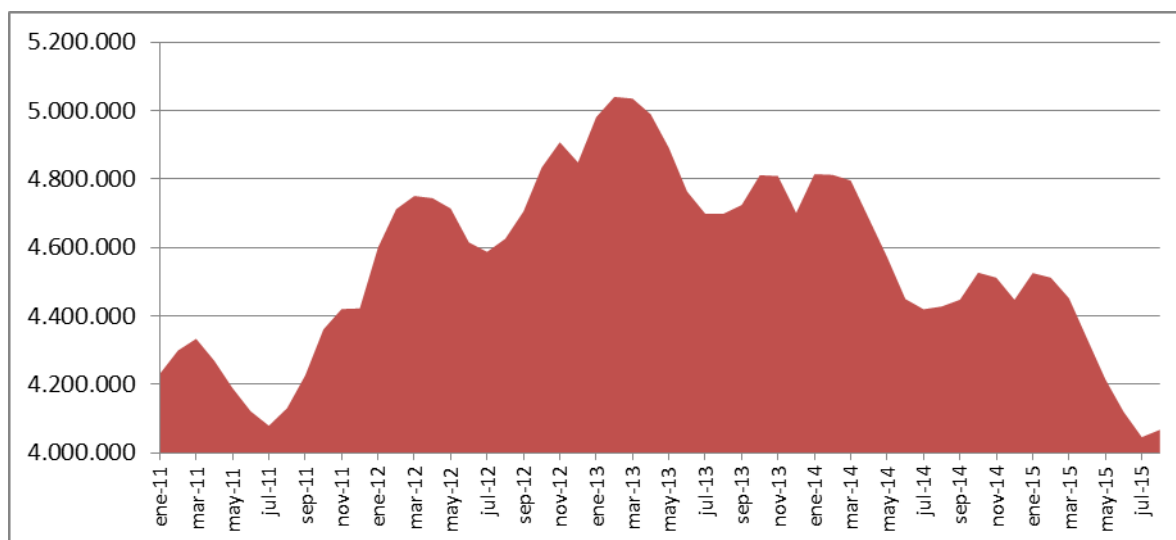
Paro de larga duración (% de parados por tiempo de búsqueda sobre el total de desempleados), 2008-2015



Fuente: Gabinete Técnico CEC – UGT a partir de EPA, INE.

La evolución mostrada por **los registros de los Servicios Públicos de Empleo** señala un continuado descenso del número de personas desempleadas. Si bien se observan tendencias estacionales, con un incremento tras la finalización de las temporadas estivales.

Desempleados registrados SEPE, 2011-2015



Fuente: Gabinete Técnico CEC – UGT a partir de EPA, INE.

Y no hay que olvidar que la mejora esconde, por un lado, una elevada precariedad y parcialidad derivada de la naturaleza de los empleos que se están creando, básicamente temporal y a tiempo parcial. Y, por otro, esta reducción del número de parados guarda relación con el descenso de la población activa por el efecto desánimo motivado por las malas expectativas y, en el caso de los jóvenes y extranjeros, por su salida hacia otros países en busca de empleo. El resultado es un adelgazamiento del volumen de desempleados.

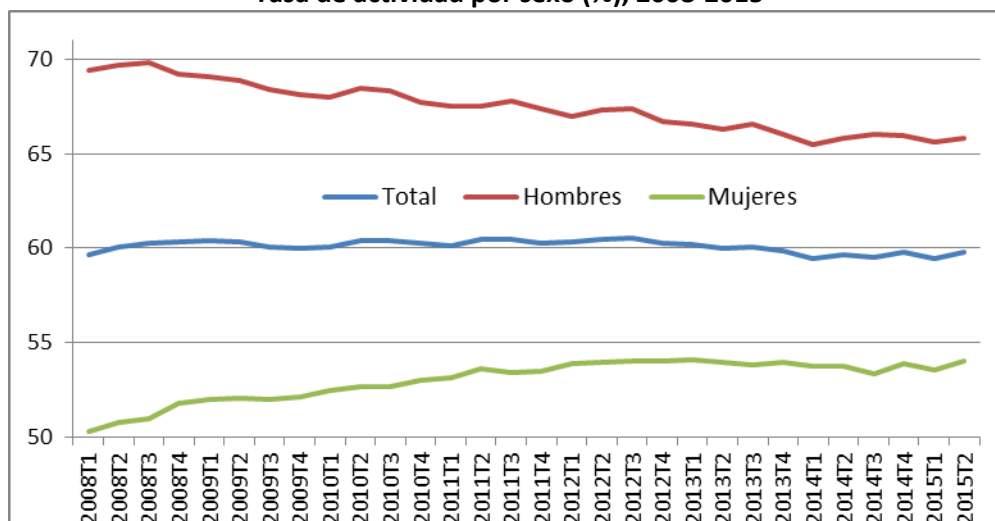
Al elevado número de desempleados y el paro de larga duración se sucede el fenómeno de la **precariedad en el propio desempleo**. Las cifras muestran que la **cobertura** cada vez es menor. En 2008, el 73,6% de los desempleados registrados tenía una prestación por desempleo. En 2015 la cobertura ha descendido por debajo del 55%, mostrando casi 20 puntos de diferencia respecto al inicio de la crisis. El endurecimiento de las condiciones de acceso ha provocado que el número de beneficiarios de prestaciones vaya descendiendo año a año.

2.2. Actividad

Parte de la mejora mostrada por las tasas de paro se debe al descenso de la población activa que ha ocurrido desde finales de 2013. El efecto desánimo, tras años de crisis, sumado a la consolidación de un nuevo proceso de emigración, se han dejado notar en el volumen de activos disponibles en España. La tasa de actividad total se ha mantenido constante durante 2014 y 2015, por debajo del 60%.

El comportamiento frente a la decisión de querer participar o no en el mercado laboral ha sido diferenciado entre sexos a lo largo de la crisis. En el caso de los hombres se ha apreciado una tendencia claramente descendente desde 2008, es decir, de abandono del mercado de trabajo (efecto desánimo); que sólo se invierte en 2014 y 2015 con un ligero ascenso en los meses centrales del año.

Tasa de actividad por sexo (%), 2008-2015



Fuente: Gabinete Técnico CEC – UGT a partir de EPA, INE.

En el caso de las mujeres, han pasado de incorporarse al mercado de trabajo por efecto del trabajador adicional hasta 2012, a un estancamiento de su participación, llegando también un efecto desánimo, en parte provocado por esa tendencia estructural del mercado laboral español de contratar preferentemente hombres en los momentos de recuperación del empleo.

En cuanto al número de jóvenes activos, su evolución sigue indicando un descenso progresivo. En general, la pérdida de actividad entre los jóvenes está relacionada con el efecto desánimo y la vuelta o continuación de los estudios. A esto hay que añadir la continua emigración de jóvenes españoles en busca de oportunidades de empleo y formación en otros países.

Por el contrario, la población de más edad (mayores de 55 años) sigue incorporándose y manteniéndose activa en el mercado de trabajo.

2.3. Ocupación

Los años 2014 y 2015 reflejan una mejora generalizada de las cifras de empleo. En términos intertrimestrales las cifras del segundo trimestre de 2015 son positivas para el conjunto de los sectores de actividad. Destaca en términos absolutos la creación de empleo en el sector servicios (291.700 personas más), debido al inicio de la temporada de turismo, y en términos relativos la agricultura y la construcción (ambos crecen algo más del 3%).

En términos interanuales también sobresale el sector terciario en valores absolutos (con 247.900 personas empleadas más), mientras en términos relativos es la construcción la que se distancia con un crecimiento del empleo del 11,63%.

Las mejores cifras en el segundo trimestre se originan en el sector privado (412.200 empleos más), que contrarresta lo sucedido en el público (400 empleos menos). En el año crece la ocupación en ambos casos, aunque con mayor intensidad en el sector privado.

Número de ocupados en España por sexo, edad, nacionalidad, situación profesional, tipo de contrato y jornada, 2008 – 2015

OCUPADOS (miles)	Media	Media	Media	Media	Media	Media	Media	I trim	II trim
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2015
Ocupados	20.470	19.107	18.725	18.421	17.633	17.139	17.344	17.455	17.867
Hombres	11.805	10.733	10.424	10.152	9.608	9.316	9.443	9.520	9.761
Mujeres	8.665	8.374	8.301	8.269	8.025	7.823	7.902	7.935	8.105
Menores de 25 años	18.368	1.397	1.210	1.042	853	763	749	741	792
Mayores de 55 años	2.382	2.334	2.340	2.425	2.445	2.432	2.529	2.654	2.717
Españoles	17.424	16.347	16.023	15.830	15.231	14.920	15.155	15.244	15.552
Extranjeros	2.838	2.543	2.450	2.300	2.107	1.926	1.845	1.837	1.909
Cuenta propia	3.596	3.215	3.123	3.020	3.051	3.061	3.051	3.055	3.099
Asalariados	16.861	15.881	15.592	15.394	14.573	14.069	14.286	14.394	14.762
Sector público	3.007	3.119	3.210	3.277	3.112	2.937	2.926	2.957	2.956
Sector privado	13.855	12.762	12.383	12.117	11.461	11.132	11.360	11.437	11.806
Asal. Indefinidos	11.955	11.878	11.735	11.525	11.162	10.814	10.857	10.997	11.058
Asal. Temporales	4.906	4.003	3.858	3.869	3.411	3.256	3.429	3.397	3.704
Ocup. tiempo completo	18.064	16.710	16.286	15.923	15.078	14.432	14.586	14.618	15.048
Ocup. tiempo parcial	2.406	2.397	2.438	2.498	2.555	2.707	2.759	2.837	2.818
Ocup. agricultura	828	788	786	755	743	736	736	717	740
Ocup. industria	3.237	2.808	2.650	2.605	2.484	2.356	2.380	2.441	2.506
Ocup. construcción	2.460	1.890	1.651	1.404	1.161	1.029	993	1.061	1.093
Ocup. servicios	13.945	13.621	13.637	13.658	13.244	13.017	13.235	13.236	13.527

Fuente: Gabinete Técnico CEC – UGT a partir de EPA, INE.

El número de asalariados ha aumentado desde el primer trimestre en 368.400 personas (un 2,56%), y aumenta en cómputo anual en 444.800 personas (un 3,11%).

Cabe destacar los efectos que la reforma laboral y sucesivas normas, así como las políticas de empleo basadas en las bonificaciones a la contratación, están teniendo sobre la composición de los asalariados. En este sentido, las cifras son relevantes por dos motivos:

- Primero, debido al inicio de la temporada de verano, se produce un fuerte aumento del empleo temporal en el trimestre, con 307.600 ocupados más (un 9,06%), mientras el empleo indefinido solo crece un 0,55% (60.800 personas).
- Segundo, no se trata meramente de una cuestión estacional, en el año el empleo temporal ha subido un 8,01%, frente a un 1,56% que lo ha hecho el indefinido.

Como consecuencia, la tasa de temporalidad asciende hasta valores olvidados desde el tercer trimestre de 2011, superando el 25% de los asalariados.

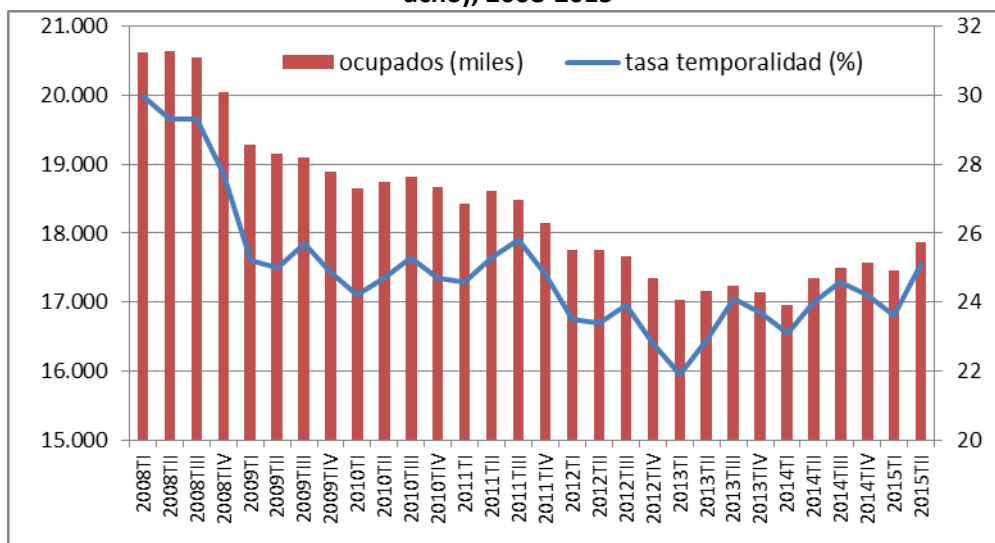
Por ello, las cifras hay que considerarlas con extrema precaución, pues el crecimiento del empleo está ligado a la estacionalidad y, el empleo que se está generando, lo hace bajo unas condiciones más precarias.

2.4. Temporalidad

Además del desempleo, la temporalidad persiste como uno de los principales problemas del mercado laboral español. A pesar de la acusada pérdida de empleo temporal al comienzo de la crisis, la temporalidad laboral logra permanecer en el mercado de trabajo español. Sigue constituyendo uno de sus elementos estructurales, manteniéndose por encima del 25%, en ascenso según se recupera la economía y muy ligada a los trimestres en los que se genera empleo estacional.

Es decir, en los momentos en que hay cierta recuperación del empleo, es claramente de carácter temporal (especialmente en los trimestres de actividad estacional), reflejándose en nuevos aumentos de la tasa.

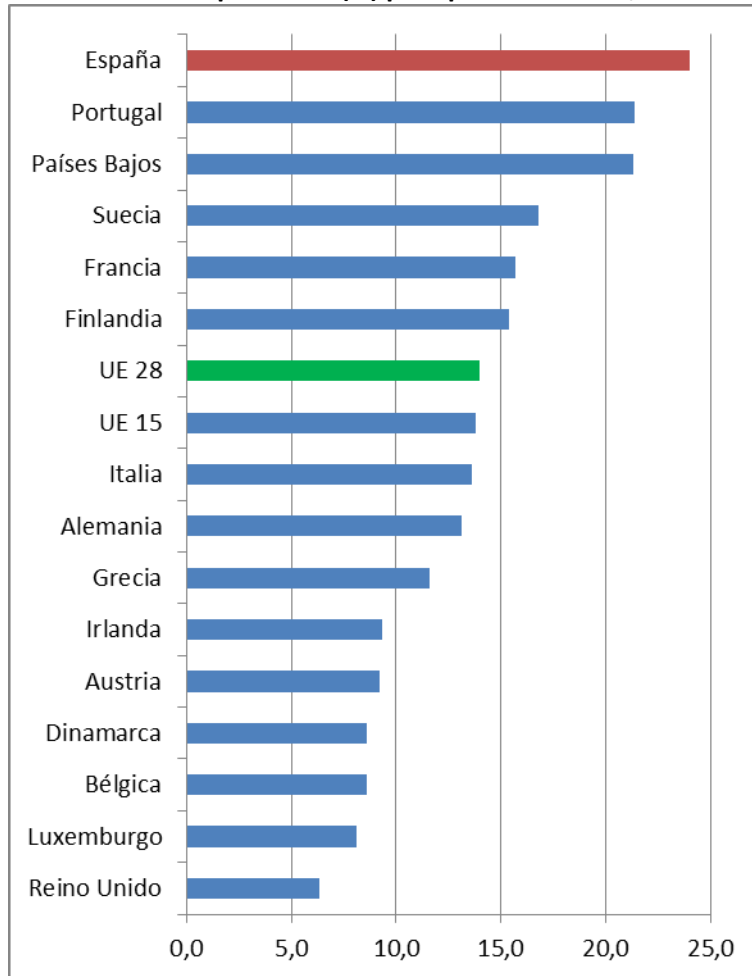
Evolución del número de ocupados (miles, eje izdo) y de la tasa de temporalidad (% , eje dcho), 2008-2015



Fuente: Gabinete Técnico Confederal de UGT a partir de datos de la EPA, INE.

Como resultado, la tasa española ha sido y sigue siendo la más alta del entorno (sobre la UE15), con excepción de Polonia (sobre la UE28), mostrando una diferencia que casi duplica las medias europeas.

Tasa de temporalidad (%) para países de la UE, 2014



Fuente: Gabinete Técnico Confederal de UGT a partir de datos de Eurostat.

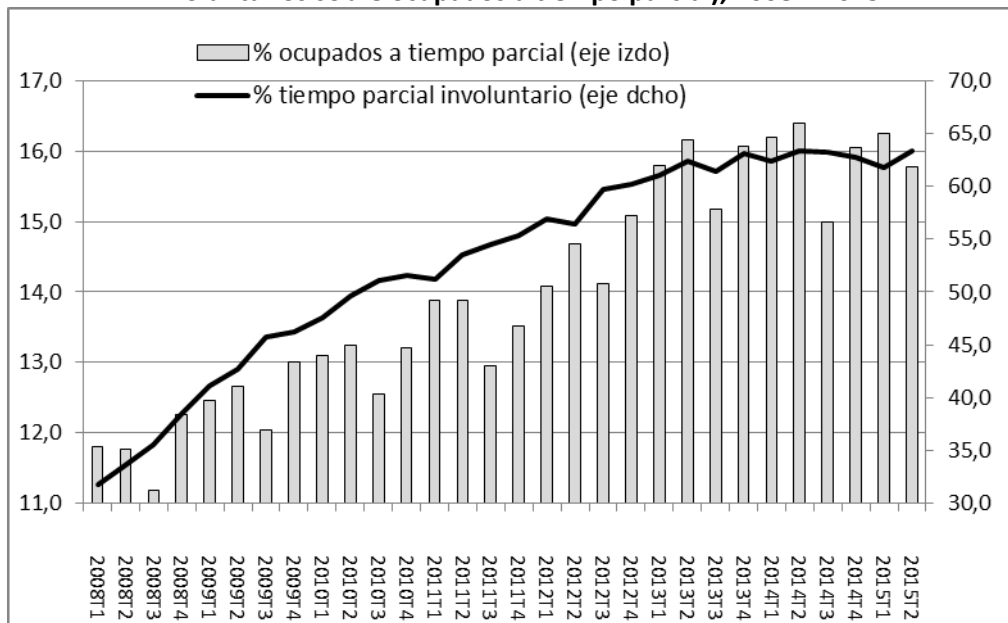
2.5. Empleo a tiempo parcial

A la tradicional temporalidad se ha unido en la última parte de la crisis, la contratación a tiempo parcial, sobre todo de carácter involuntario.

A pesar de la reducción global del empleo a tiempo parcial en el segundo trimestre de 2015, la parcialidad involuntaria sigue su ascenso con un aumento en el segundo trimestre del 1,86%. Casi 1,8 millones de ocupados a tiempo parcial trabajan en estas condiciones de forma involuntaria. El porcentaje de parcialidad involuntaria salta dos puntos en el segundo trimestre, al 63,33%.

La parcialidad definitivamente se consolida como un elemento estructural más de nuestro mercado de trabajo que permite obtener mejores ritmos de creación de empleo. Así, la tendencia se está consolidando, con picos de parcialidad cada vez más altos.

Evolución del empleo a tiempo parcial (% sobre ocupados) y parcialidad involuntaria (% involuntarios sobre ocupados a tiempo parcial), 2008 – 2015

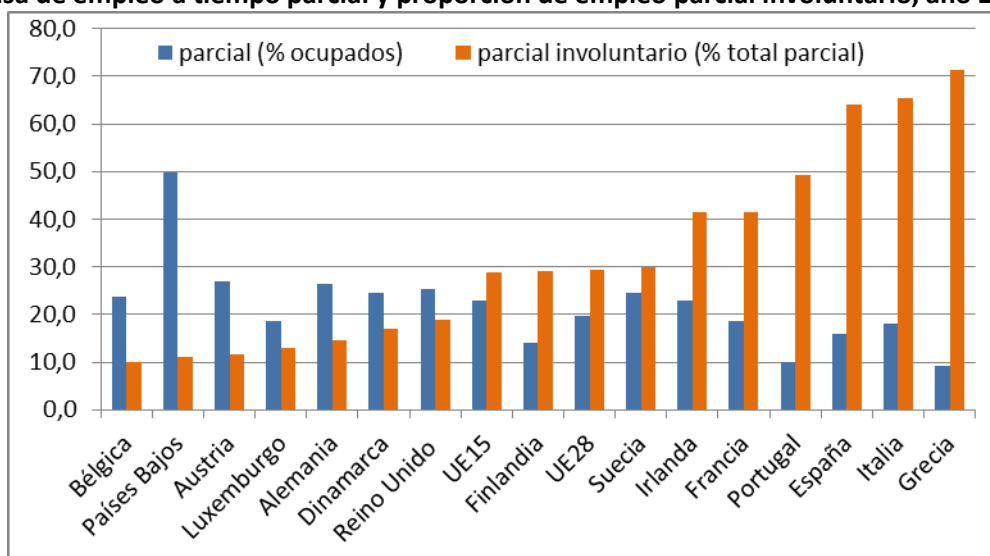


Fuente: Gabinete Técnico Confederal de UGT a partir de datos de la EPA, INE.

La tasa de empleo a tiempo parcial en España sigue a unos niveles inferiores al resto de nuestros socios europeos (entorno al 16%), muy por debajo de las tasas de empleo a tiempo parcial superiores al 25% en Reino Unido, Alemania, Austria, Bélgica o Dinamarca (Países Bajos aparte).

Pero, si se observa como tiempo parcial involuntario la situación se invierte. En España, Grecia e Italia, entre otros, más de la mitad de los trabajadores a tiempo parcial lo hacen de forma involuntaria; una tendencia que en España se ha duplicado durante la crisis y que actualmente se encuentra por encima del 63% del empleo parcial.

Tasa de empleo a tiempo parcial y proporción de empleo parcial involuntario, año 2014



Fuente: Gabinete Técnico Confederal de UGT a partir de datos de Eurostat.

A ello se añade un trabajo indefinido precario, que poco a poco va desplazando a la tradicional contratación temporal, y que muestra unos rasgos muy similares: inestabilidad, bajos salarios y flexibilidad a favor de la empresa.

2.6. Empleo por cuenta propia

La desigual calidad en el empleo se ha constatado durante la crisis económica en varias formas de subempleo, ya sea por insuficiencia de horas (y por tanto, de ingresos en el hogar) como por una excesiva cualificación para los puestos de trabajo desarrollados, o por la existencia de “falsos trabajadores autónomos”.

Esta nueva forma de subempleo se ha consolidado como un autoempleo también involuntario. Falsos trabajadores autónomos que se ven obligados por las circunstancias o por la empresa a trabajar por cuenta propia. La EPA los contabiliza dentro del grupo de trabajadores independientes sin asalariados a su cargo.

El peso de este grupo de autoempleados en el total de ocupados por cuenta propia ha pasado de un 60% aproximado en 2008 y un 62% en 2011 a un 67% en el segundo trimestre de 2015.

Sobre los trabajadores por cuenta propia sin otro tipo de asalariados a su cargo (independientes), destaca tanto el incremento del peso que se ha producido durante la crisis, como también su elevada cifra en la comparación con el resto de países europeos.

Al comparar los datos con el entorno, resaltan los países con más dificultades económicas y los anglosajones, mostrando las cifras más altas de trabajadores independientes. Mientras en los países nórdicos o Alemania y Francia, la proporción es muy inferior.

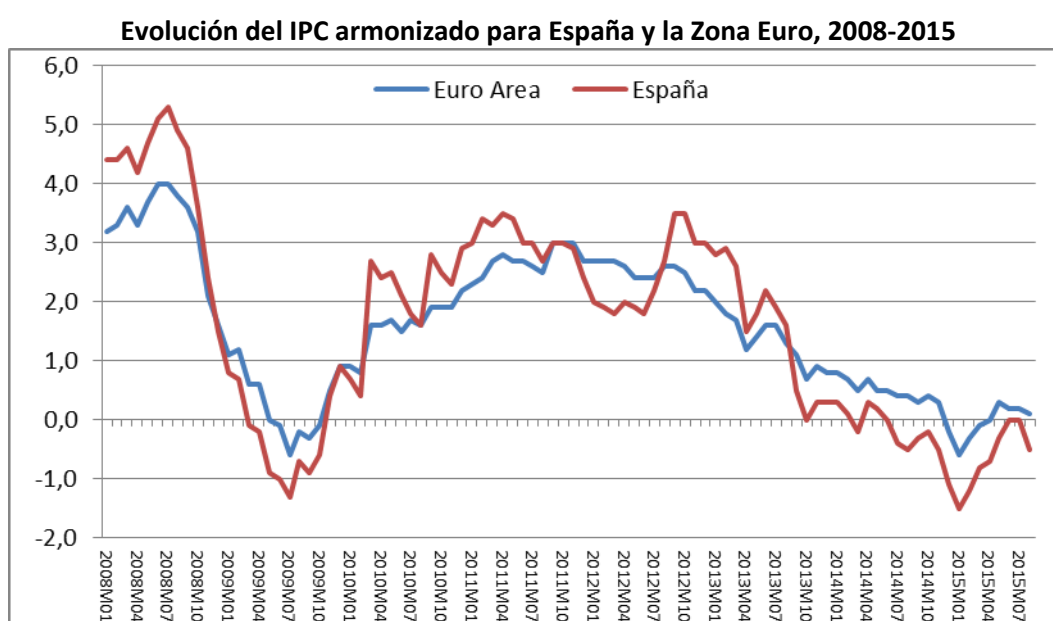
En definitiva, la destrucción de empleo y el aumento del paro han ido acompañados de peores condiciones laborales para aquéllos que no han perdido el empleo o han sido contratados durante la incipiente y lenta recuperación. Una flexibilidad impuesta al trabajador, facilitada por la reforma laboral y sucesivas normas, a remuneraciones inferiores y con peores condiciones laborales.

3. EVOLUCIÓN DE LOS SALARIOS

El elevado nivel de desempleo y la precariedad en el empleo están provocando, por un lado, una reducción de la renta y de la capacidad adquisitiva y, por otro, importantes desequilibrios en la distribución de la renta. Como consecuencia, se observan desigualdades económicas y sociales, una extensión de las condiciones de pobreza y un deterioro de la calidad de vida en el país.

3.1. Comportamiento de los precios

Conocer el comportamiento de los precios es determinante para calcular el verdadero alcance de las variaciones salariales y de renta.



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de Eurostat.

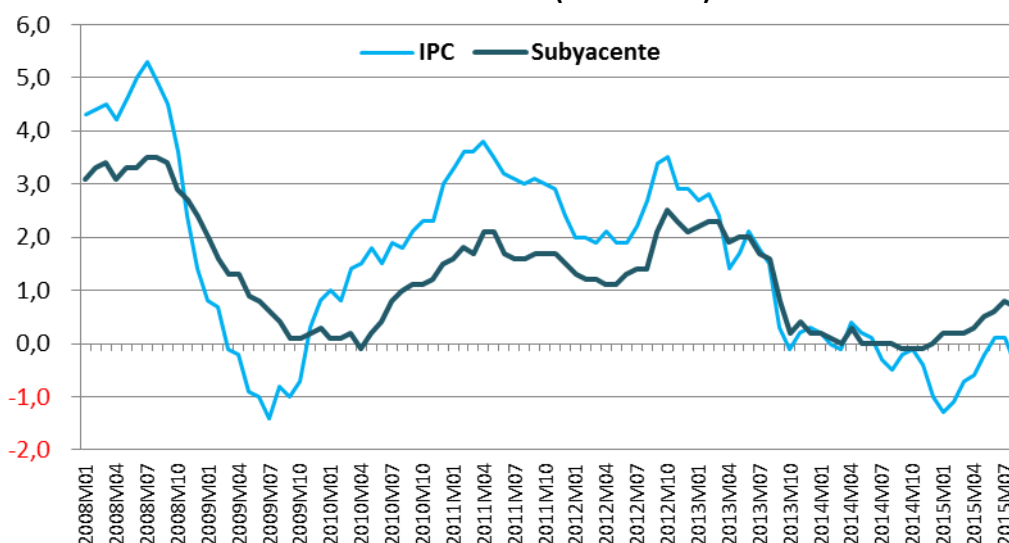
El IPC es una de las variables que más ha modificado su trayectoria. La tasa de variación del IPC en España indica elevados crecimientos de los precios desde el último trimestre de 2007, con máximos por encima del 5% en el verano de 2008. A partir de julio de ese año, se produce un cambio en la trayectoria de este indicador por el descenso de los precios energéticos en los mercados mundiales. Una desaceleración en el crecimiento de los precios que llega, en marzo de 2009, a cifras interanuales negativas, hasta el mes de octubre de ese año y que derivaron en una media anual negativa (-0,2%).

Desde esa fecha, comienza un nuevo ascenso en la tasa de inflación que se sitúa por encima del 3% a lo largo de casi todo 2011 para luego tomar una senda de desaceleración, ligada a la profundización de la fase recesiva del ciclo, que finaliza en una caída del índice a valores negativos desde julio de 2014, y un continuado descenso durante 2015.

La inflación subyacente sigue, en el periodo contemplado, una senda de comportamiento similar, aunque de menor amplitud. La tasa de crecimiento hasta el verano de 2008 es más moderada (entre el 3% y el 4%). En septiembre de 2008 comienza una progresiva caída del ritmo de crecimiento aproximándose a cero y mostrando el enfriamiento de la demanda interna. No obstante, sólo cruza a valores negativos en abril de 2010, para después

recuperarse y al inicio de 2013 acompañar al IPC general en su recaída. Los datos desde 2014 señalan un enfriamiento del índice, que no llega, en lo que va de año 2015, al 1% interanual.

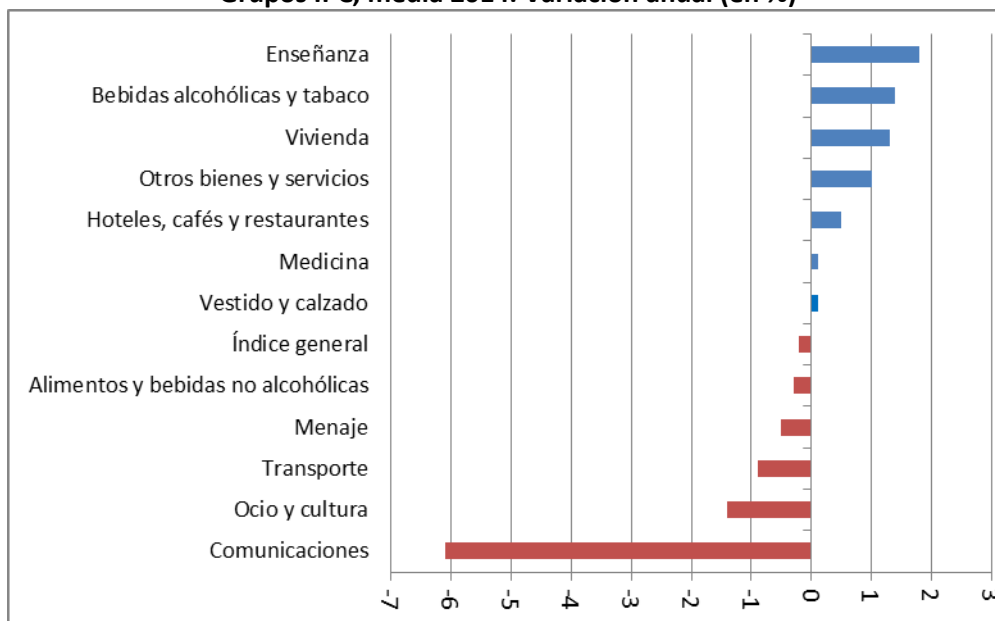
IPC general y subyacente, 2008 - 2015
Tasas interanuales (% variación)



Fuente: Gabinete Técnico Confederal a partir de IPC, INE.

Los datos de precios en 2014 muestran que la economía española adolece de una moderación excesiva de los precios. La reactivación de la economía que apuntan algunos indicadores macroeconómicos no parece haberse trasladado a los hogares españoles.

Grupos IPC, media 2014. Variación anual (en %)



Fuente: Gabinete Técnico CEC-UGT a partir de IPC (INE).

En definitiva, estamos ante un riesgo cierto de que se prolongue la situación de caída de precios. Una inflación en niveles moderados es positiva porque permite mejorar la competitividad empresarial y ayuda a que los salarios ganen poder de compra. La recuperación de nuestra economía requiere de una reactivación del consumo de las familias, que solo será posible con un crecimiento de los salarios de los trabajadores.

3.2. Evidencias de la contención salarial

En el año 2014, en el marco del II AENC, la cifra de evolución de los salarios pactados inicialmente fue del 0,6%, una cifra que alcanza la referencia expuesta en el Acuerdo, por lo que la mejora del poder adquisitivo de los salarios queda anulada.

A lo anterior hay que añadir los resultados obtenidos en los años previos. Si se atiende al incremento salarial revisado, la variación real del poder adquisitivo se calcula restándole la evolución media de los precios en el año (es decir, el IPC en media anual). De esta forma, la variación real del poder adquisitivo desde 2011 hasta 2013 toma valores negativos (-0,9, -1,2 y -0,9). Debido a las variaciones de precios negativas de cierre de año, en 2014 se produce una mejora de 0,8 puntos.

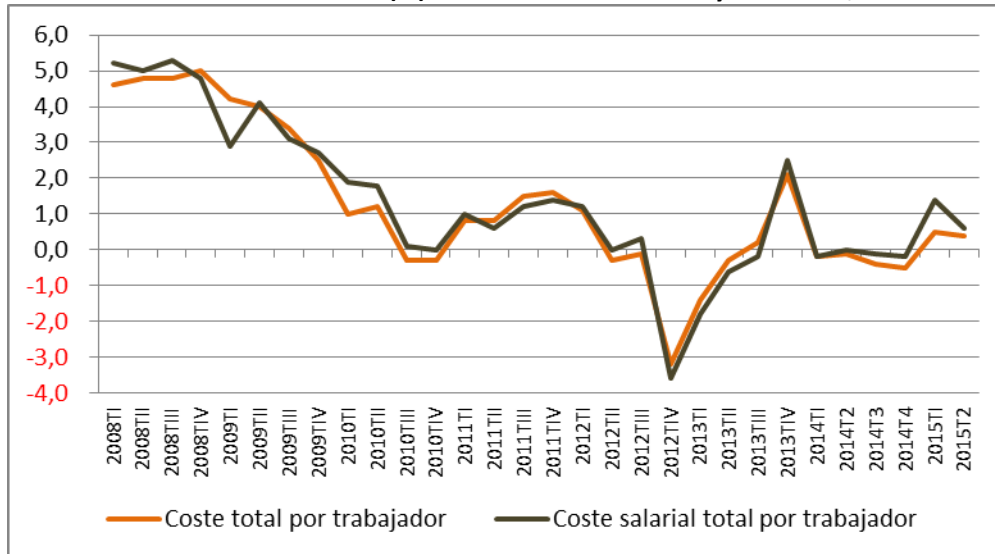
Evolución de los salarios en la negociación colectiva y el poder adquisitivo (%)

Años	Aumento salarial		Inflación (tasa variación)			Variación poder adquisitivo	
	Pactado inicial	Revisado	Referencia IPC	IPC diciembre	IPC media anual	Variación negociada ⁽¹⁾	Variación real ⁽²⁾
2008	3,6	3,6	2,0	1,4	4,1	1,6	-0,5
2009	2,3	2,2	2,0	0,8	-0,3	0,3	2,5
2010	1,5	2,2	1,0 ⁽³⁾	3,0	1,8	0,5	0,4
2011	2,0	2,3	1,5 ⁽³⁾	2,4	3,2	0,5	-0,9
2012	1,0	1,2	0,5 ⁽³⁾	2,9	2,4	0,5	-1,2
2013	0,5	0,5	0,6 ⁽³⁾	0,3	1,4	-0,1	-0,9
2014 ⁽⁵⁾	0,6	0,6	0,6 ⁽³⁾	-1,0	-0,2	0,0	0,8
2015 ⁽⁵⁾	0,7	-	Hasta 1 ⁽⁴⁾	-	-0,5	Hasta -0,3	-

(1) Aumento salarial pactado inicial menos la referencia del IPC; (2) Aumento salarial revisado menos el IPC en media anual (3) AENC I y II (4) AENC III (5) Provisional. Fuente: Gabinete Técnico Confederal de UGT, a partir de *Boletín de Negociación Colectiva* (CCNCC).

Desde la perspectiva del coste salarial general de la economía, el INE, en su Encuesta Trimestral de Costes Laborales del segundo trimestre de 2015, publica que el coste laboral ha aumentado un 0,4% y el salarial un 0,6%. Tras un año completo, 2014, de estancamiento de esta variable, los dos primeros trimestres de 2015 indican una mejora de los costes laborales y salariales. No obstante, este incremento se debe a los pagos extraordinarios y atrasados, mientras los pagos ordinarios siguen mostrando un tímido aumento del 0,3% en el primer trimestre de 2015 y del 0,2% en el segundo.

Tasas de variación interanual (%) de los costes laborales y salariales, 2008-2015



Fuente: Gabinete Técnico Confederal de UGT, a partir de la ETCL, INE.

Al descenso nominal de los costes del factor trabajo, se une la variación de los precios de consumo. En el periodo 2010-2013, el retroceso de los salarios, junto al aumento de precios, llevó a una continua pérdida de poder adquisitivo que han acumulado los trabajadores y las familias en este periodo de recesión. Se produce un descenso de los salarios reales en el conjunto del periodo 2010 a 2013, acumulando una pérdida salarial real de 7,2 puntos. En 2014, persiste la caída de salarios, pero el IPC negativo, permite un inapreciable incremento real del 0,1%. En lo transcurrido de 2015, la recuperación de pagas extras y atrasadas en el primer trimestre, permite una subida de los costes salariales (de media para los dos primeros trimestres del 1%) que, junto a un IPC negativo, ofrece la posibilidad de recobrar parte del poder salarial perdido.

Coste salarial por trabajador, nominal y real 2008-2015

Tasas de variación interanual (% , medias)

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	Ti y TII 2015
Coste salarial nominal	5,1	3,2	1,0	1,1	-0,5	-0,0	-0,1	1,0
IPC media anual	4,1	-0,3	1,8	3,2	2,4	1,4	-0,2	-0,6
Coste salarial real	1,0	3,5	-0,8	-2,1	-2,9	-1,4	0,1	1,6

Fuente: Gabinete Técnico Confederal de UGT a partir de ETCL, CNTR e IPC (INE).

Los costes laborales unitarios muestran una evolución similar. El coste laboral unitario refleja el coste laboral por unidad de producto y se puede medir en términos nominales o reales (descontando el efecto de la evolución de los precios). Se calcula a través de la relación entre la remuneración por cada trabajador y la productividad del factor trabajo.

Los años 2012 y 2013 muestran una recaída del empleo (-4,4% y -3,3%), que sigue empujando al alza la productividad. La remuneración por asalariado se desacelera hasta cifras cercanas a cero. Por su parte, los costes laborales nominales muestran retrocesos desde 2010 y, considerando los precios a través del deflactor del PIB, los reales siguen en descenso desde 2010 hasta el momento actual.

Evolución del empleo, la productividad y los costes laborales

Años	Empleo	Remuneración por asalariado	Productividad	Costes Laborales Unitarios	Deflactor del PIB	CLU reales
2009	-6,1	4,4	2,7	1,6	0,3	1,4
2010	-2,7	1,0	2,7	-1,6	0,2	-1,8
2011	-2,5	0,9	2,0	-1,1	0,1	-1,2
2012	-4,4	-0,6	2,5	-3,0	0,2	-3,2
2013	-3,3	1,7	2,1	-0,4	0,7	-1,1
2014	1,2	-0,2	0,2	-0,4	-0,5	0,1
2015	2,8	0,5	0,1	0,4	0,6	-0,1

Datos equivalentes a tiempo completo.

Fuente: Gabinete Técnico Confederal-UGT, a partir del *Boletín de Negociación Colectiva* (CCNCC).

En 2014 y, especialmente, en la primer mitad de 2015, la recuperación del empleo se acompaña de un descenso de la productividad, una mejora de la remuneración por asalariado y un aumento de los costes nominales unitarios. Unido a un avance del deflactor del PIB, los CLU reales vuelven a cifras negativas.

La devaluación salarial, junto al incremento en la precariedad del empleo (mayor temporalidad y parcialidad), se ha dejado sentir en los ingresos recibidos por los asalariados. Al inicio de la crisis se observa un fuerte incremento del valor, asociado al denominado efecto composición. Esto es, la pérdida de empleo en la primera etapa de la recesión se concentra en el empleo temporal, menos cualificado y, por tanto peor remunerado. Por esta causa aumenta considerablemente el valor medio entre 2008 y 2009.

El avance de la crisis y el inicio de la recuperación del empleo, que vienen definidos por un aumento de la temporalidad y la parcialidad, dan lugar a un cambio de dirección en este efecto composición. Por un lado, los nuevos contratos que se firman se sustentan en peores remuneraciones y, además, parte de los salarios vigentes o no se han actualizado o han sufrido un retroceso. Por otro lado, el salario de reserva (al que los trabajadores están dispuestos a aceptar un empleo) ha descendido. El resultado es un descenso de los salarios medios en el mercado de trabajo.

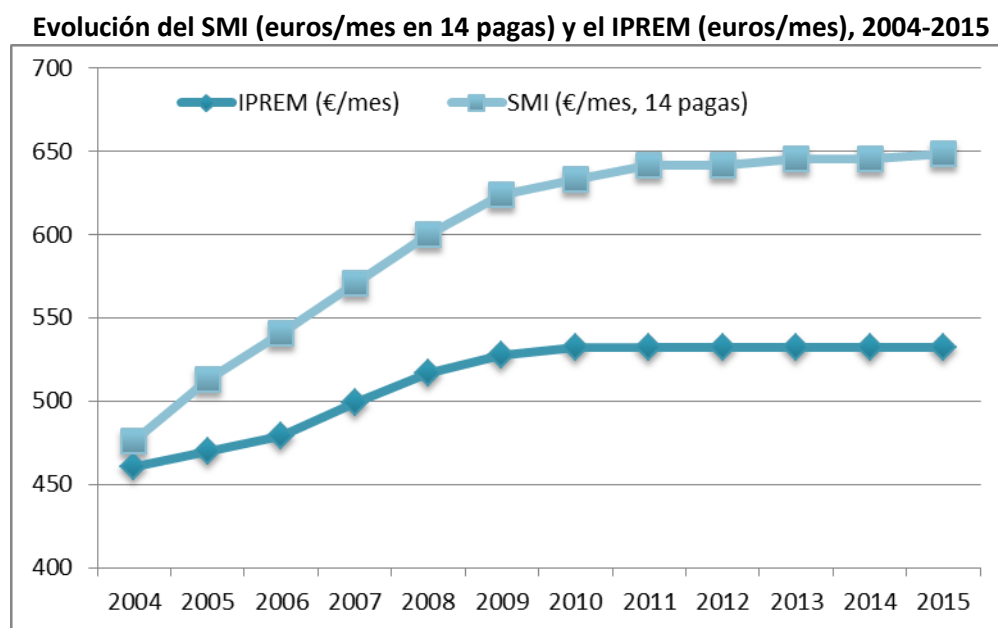
La evolución de los precios en la Euro Zona ha provocado un interés por el comportamiento de los salarios, ya que los bajos niveles de consumo están afectando negativamente a la demanda agregada. Es decir, que el estancamiento o devaluación de los salarios implica un riesgo de deflación de la economía de la Euro Zona.

3.3. Situación del SMI y el IPREM

En España, el SMI en estos momentos es de 648,6 € al mes (en 14 pagas), localizándose en los niveles medios de la Europa ampliada. Se observan dos etapas claramente diferenciadas.

Desde el año 2000 hasta el 2012, el SMI experimentó una continua, aunque irregular, mejora nominal. No obstante, su capacidad de compra, descontando la evolución de los precios, sólo señala un aumento de su poder adquisitivo entre 2004 y 2009. La llegada de la recesión económica marca un cambio en la evolución del SMI. Mientras en 2009 el crecimiento real positivo se debió sobre todo a la caída de los precios de los productos, desde 2010 se produce una pérdida de poder de compra que responde tanto al recorte nominal del SMI como a la subida de los precios de los bienes y servicios. Así, entre 2010 y 2013, el aumento del IPC unido al moderado incremento nominal del SMI (en 2012 y 2014 incluso congelado), causan una

pérdida de su poder de compra. El resultado es que, en los cinco últimos años, el SMI ha perdido 5,4 puntos de su capacidad adquisitiva.



Fuente: Gabinete Técnico Confederal-UGT, a partir de MEYSS.

Por su parte, en julio de 2004 nace el indicador público de rentas múltiples (IPREM), con el fin de servir de referencia en políticas presupuestarias no pertenecientes al ámbito salarial.

Desde aquella fecha, este indicador creció inicialmente al ritmo anual establecido por el objetivo de inflación del Banco Central Europeo (2%); un porcentaje que se marcaba en los Presupuestos Generales del Estado para actualizar muchas de las partidas. Dada la trayectoria seguida por la inflación en España, en los años 2007 (4,2%) y 2008 (3,5%) se producen dos subidas “extraordinarias” del IPREM, por encima del 2%, con el objetivo de mantener su valor real. En la práctica, el IPREM no recupera lo perdido en 2005 y 2006, y en ese último año acumula una pérdida de 0,8 puntos con respecto a su valor real en 2004.

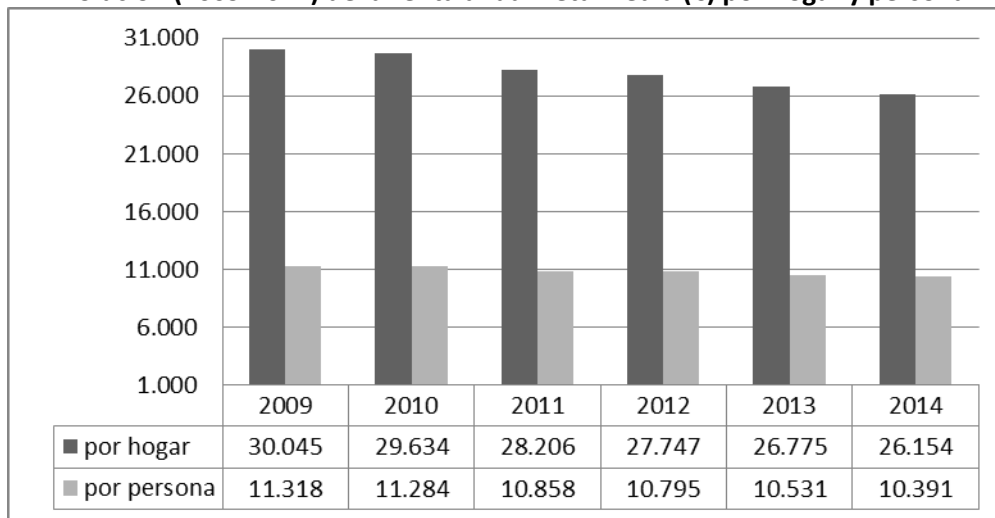
La subida del IPREM en 2009 vuelve a ser del 2%, y con la fuerte moderación de los precios de ese año (0,3%), arroja una ganancia de 1,7 puntos con respecto al año anterior y de 0,9 puntos en relación a 2004. Sin embargo, su moderación en 2010 (1%) y su posterior congelación desde entonces hasta 2015, han provocado una creciente pérdida de valor que, acumulada a 2014, se sitúa en un 6,3 puntos.

3.4. Renta y riesgo de pobreza

La extensión del desempleo y la pérdida salarial han tenido consecuencias sobre la capacidad adquisitiva de las familias españolas. El indicador de renta anual neta del INE señala las rentas medias por hogar y persona. El siguiente gráfico muestra la evolución en el periodo 2009 – 2014.

Como media en 2013, los hogares en España obtuvieron una renta de 26.154 euros, mientras los individuos alcanzaron una renta de 10.391 euros. En ambos casos la renta ha caído respecto a años previos, siguiendo la tendencia de descenso de esta variable durante la etapa de recesión. Desde 2009, los hogares han perdido un 13% de su renta, mientras la renta por persona descendió un 8%.

Evolución (2009-2014) de la renta anual neta media (€) por hogar y persona

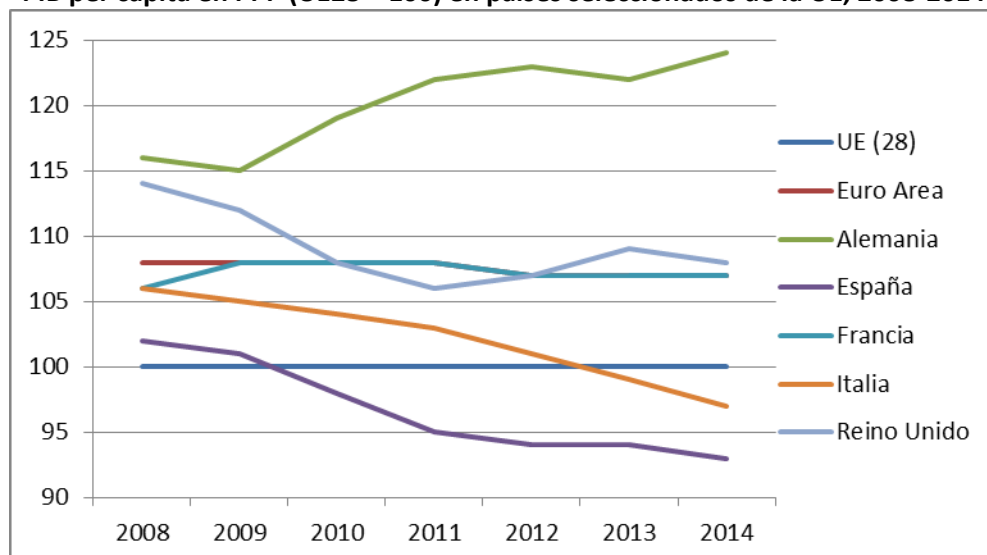


Fuente: Gabinete Técnico Confederal a partir de ECV, INE.

Según los últimos datos de la Oficina Europea de Estadística, España se encuentra por debajo de la media de renta por habitante de todo el conjunto de la Unión Europea de los 28 países (93 puntos sobre 100 de la UE28). Ha ido perdiendo posiciones a lo largo de la crisis y en 2014 se distanciaba 9 puntos del valor logrado en 2008 y 14 puntos de la renta de la Zona Euro. Una brecha que sigue en aumento.

Se puede afirmar que tras años de crisis, la extensión del paro, el empeoramiento de la calidad del empleo y el ajuste en los salarios, se ha dejado sentir en la capacidad adquisitiva de las familias españolas.

PIB per cápita en PPP (UE28 = 100) en países seleccionados de la UE, 2008-2014



Fuente: Gabinete Técnico Confederal-UGT a partir de Eurostat.

Asimismo se ha producido un aumento de la población en riesgo de pobreza. El indicador de población en riesgo de pobreza o exclusión social contenido en la Estrategia Europa 2020, indica que España se encuentra en una situación preocupante: el 29,2% de la población se encuentra en riesgo de pobreza o exclusión social, casi 5 puntos por encima que en 2009 (24,7% de la población) y con una distancia que va ampliándose. El porcentaje es notablemente más elevado que en el conjunto de la Europa de los 28 y, al contrario de la evolución favorable en países como Francia, toma una senda de continuado ascenso.

**Población en riesgo de pobreza o exclusión social en Europa, % sobre población total,
2008-2013**

	2009	2010	2011	2012	2013	2014
UE 28	nd	23,7	24,3	24,7	24,5	nd
Euro Zona	21,5	21,8	22,9	23,2	23,1	nd
Alemania	20,0	19,7	19,9	19,6	20,3	nd
España	24,7	26,1	26,7	27,2	27,3	29,2
Francia	18,5	19,2	19,3	19,1	18,1	nd
Italia	24,7	24,5	28,2	29,9	28,4	28,1
Reino Unido	22,0	23,2	22,7	24,1	24,8	nd

Fuente: Gabinete Técnico Confederal-UGT, a partir de Eurostat.